Universida_{de}Vigo

Guía Materia 2017 / 2018

					G	uía Materia 2017 / 2018
DATOS	S IDEN	TIFICATIVOS				
		habilidades de la comunicación				
Asigna	tura	Liderazgo y habilidades de la comunicación				
Código	ı	V55G020V01941				
Titulaci	ion	Grado en Administración y Dirección de Empresas				
Descrip	otores	Creditos ECTS	Selecci	one C	Curso	Cuatrimestre
		6	OP	4	1	2c
Lengua		Inglés				
Imparti		December de IECIDE (Vine)				
		Departamento de IESIDE (Vigo)				
Profeso		Jamardo Suárez, Begoña Jamardo Suárez, Begoña				
Correo		begona.jamardo@ieside.edu				
Web		http://www.ieside.edu				
Descrip	nción	Esta materia se impartirá íntegrament	e en inglés por lo tanto	es impresc	indible que	los estudiantes
genera		acrediten, con anterioridad, un nivel B		, 65р. 656	maible que	ios estadiantes
Compe	etencia	is .				
Código						
B1	Capacio	dad de análisis y síntesis				
B2	Pensam	niento crítico y autocrítico				
	Habilida	ades relacionadas con el uso de aplicac	iones informáticas utiliz	adas en la g	estión empr	esarial
		ades de comunicación oral y escrita				
		ades de comunicación a través de Inter	net y, manejo de herran	nientas mult	imedia para	la comunicación a
	distanci					
		comunicarse en inglés como lengua ext			l	
	persuas	icarse con fluidez en su entorno incluye sión y presentación		personales d	ie escucna a	activa, negociación,
		dad de desempeño efectivo dentro de u	n equipo de trabajo			
		dad de aprendizaje y trabajo autónomo			avta acadán	vian namarializada
		dad de aplicar los conocimientos teórico y comprender conocimientos acerca de				
		strategia, comportamientos acerca de			entorno eva	iudiluo su repercusion
		decisiones estratégicas utilizando difere			26	
		nar de manera efectiva problemas y toi				v cualitativos
		ados, incluyendo entre ellos la identifica				
		ad y adaptabilidad a entornos y situacio				
C16	Habilida	ades en la búsqueda, identificación e in	terpretación de fuentes	de informac	ión económ	ica relevante
		n personal efectiva en términos de tiem ual como empresarial	po, planificación y comp	ortamiento,	motivación	e iniciativa tanto
		dal como empresarial dad de liderazgo, incluyendo empatía co	nn al resto de nersonas			
		uad de liderazgo, ilicidyelido ellipada co Isabilidad y capacidad para asumir com	•			
	· respon	isasiiiaaa y capaciaaa para asairiii COIII	p. 01111303			
	Compre	omiso ético en el trabajo				
D4		omiso ético en el trabajo ción por la calidad y la mejora continua				

Resultados de aprendizaje
Resultados previstos en la materia

Resultados de aprendizaie

Resultados de Formación y Aprendizaje

Desarrollar un perfil de liderazgo global, siendo o desarrollar una actitud no etnocéntrica a la diver		B1 B2 B5 B7 B8 B9 B13 B14	C5	D2 D4 D5
Ser capaz de aplicar un modelo científico de anál expansión internacional de la empresa a los país		B1 B3 B5 B6 B7 B8 B9 B13 B14	C5 C11 C12 C13	D2
Auto evaluar el enfoque personal de gestión de c Intercultural para potenciar puntos fuertes perso liderazgo internacional de los estudiantes.		B2 B5 B7 B8 B13	C13	D2 D5
Ser capaz de identificar y analizar las principales interpersonal, en los países objeto de destino par		B1 B3 B5 B6 B7 B8 B9 B13 B14	C5 C11 C13 C16	D1 D3 D5
como global, observando y utilizando señales un	s estrategias de comunicación tanto a nivel local iversales no verbales.	B5 B7 B13 B14	C13	D2 D5
Contenidos				
Tema 1. INTERNATIONAL LEADERSHIP. FUNDAMENTALS	1.2. How does culture affect our perception of re 1.3. Are we becoming more global or more diver 1.4. What is culture and what is a stereotype?	se, in cu		
2. MODELS FOR INTERCULTURAL LEADERSHIP	 1.5 Cultural differences in international manager 2.1. Hall 2.2. Hampden Turner y Trompenaars 2.3. The Globe Project 2.4. The Lewis Pyramid 2.6. The world value survey 	ment		
3. CHANGE MANAGEMENT: EXPATRIATION AND MANAGEMENT OF INTERNATIONAL TEAMS	3.1 Cultural differences in recruitment 3.2 Expat management: Reasons for failure 3.3 Cultural schock 3.4 Management of multicultural teams: virtual t 3.5 Intercultural Quotient Test: A tool for intercuimprovement		adership	
4. HOFSTEDE MODEL	4.1 Collectivist vs individualist 4.2 Egalitarian vs hierarchical 4.3 Masculine vs feminine 4.4 High uncertainty vs low uncertainty 4.5 Long term vs short term 4.6 Indulgent vs restrained			
5. EFFECTIVE INTERNATIONAL COMMUNICATION	5.1 Advanced negotiation skillls 5.2 The profile of the effective international negotiation styles: East vs West 5.4 Non verbal communication in intercultural negotiation styles in the style of the st	egotiatio	on	

	Horas en clase	Horas fuera de clase	Horas totales
Estudio de casos/análisis de situaciones	8	16	24
Presentaciones/exposiciones	6	18	24
Debates	4	4	8
Sesión magistral	30	60	90
Pruebas de respuesta larga, de desarrollo	2	0	2
Trabajos y proyectos	0	2	2

^{*}Los datos que aparecen en la tabla de planificación son de carácter orientativo, considerando la heterogeneidad de alumnado

Metodologías	
	Descripción
Estudio de casos/análisis	En equipos de trabajo, los estudiantes analizarán casos que muestran conflictos de liderazgo,
de situaciones	estrategia y comunicación, en distintas áreas funcionales de la empresa. En clase presentarán sus puntos de vista sobre los problemas detectados considerando el impacto de la diversidad cultural.
Presentaciones/exposicio	Los estudiantes, organizados en equipos de trabajo, expondrán las diferencias culturales entre España
nes	y un mercado estratégico para Galicia, tanto desde un punto de vista sociológico como de gestión. Juegos interactivos y demostraciones (role plays de reuniones y de negociaciones) que den ejemplos del contenido de la materia y que sean capaces de mantener la atención del público. Los equipos podrán invitar a profesionales del país destino que están analizando.
Debates	Los líderes de hoy tienen que estar al día con las noticias globales. Los estudiantes tendrán que exponer en clase noticias o documentales sobre conflictos actuales a nivel internacional que afectan a las empresas. Se realizarán debates sobre los temas expuestos, analizando el tema desde distintas perspectivas.
Sesión magistral	Se presentarán los contenidos de la materia haciendo uso extenso de material audiovisual y relacionando temas con nuestro entorno social y económico, siempre desde una perspectiva de responsabilidad social.

Atención personalizada				
Metodologías	Descripción			
Presentaciones/exposiciones	Entrevistas que el estudiantado mantiene con el profesorado para el asesoramiento y desarrollo de las actividades relacionadas con la materia y del proceso de aprendizaje.			
Debates	Entrevistas que el estudiantado mantiene con el profesorado para el asesoramiento y desarrollo de las actividades relacionadas con la materia y del proceso de aprendizaje.			

Evaluación	Dogaringián	Calificación	Doc	المالي	- do
	Descripción	Calificación	For	mació rendiz	ón y
Estudio de casos/análisis de situaciones	Se valorará la iniciativa y participación individual en el aula durante los debates, análisis de casos y lecturas, ya sean presentados en soporte escrito como audiovisual.	10	B1 B2 B5 B7 B8 B9 B13 B14	C5 C11 C12	D2 D5
Presentaciones/exposiciones	En equipos de trabajo los estudiantes realizarán una exposición contrastiva entre la cultura española y de otro país. Se evaluarán el contenido (equipo), sorporte (equipo) y la capacidad de comunicación en inglés (individual)	25	B1 B3 B5 B6 B7 B8 B9 B13 B14	C13 C16	D1 D2 D3 D4 D5
Pruebas de respuesta larga, de desarrollo	Examen final que abarcará todo el contenido teórico de la materia en preguntas de desarrollo y una parte práctica que incluirá casos, noticias, ejercicios y análisis de situaciones interculturales.	50	B1 B5 B7 B14	C5 C12	D1 D5

Trabajos y proyectos	En equipos: Selección y análisis de una noticia de actualidad con repercusión en medios internacionales en la que se demuestre la capacidad de aplicación de los conocimientos adquiridos.	15	B1 B2 B3 B5 B6 B7 B8 B9 B13 B14	C5 C12 C13 C16	D1 D3 D5
----------------------	--	----	--	-------------------------	----------------

Otros comentarios sobre la Evaluación

El examen final del curso (40%) podrá hacer media con el resto de calificaciones y evaluaciones obtenidas, siempre que en esta prueba se obtenga 3,5 puntos o más, sobre un total de 10.

La asistencia a las clases es un componente esencial de la evaluación y, por lo tanto, es obligatoria.

Todas las faltas serán tenidas en cuenta para el cálculo de las penalizaciones, aunque éstas hayan sido justificadas.

Las penalizaciones serán de aplicación en cada asignatura, en función de los siguientes baremos:

- La no asistencia a más del 10% de las horas lectivas, se penalizará con una reducción de un tercio en la evaluación continua de la asignatura.
- La no asistencia a más del 20% de las horas lectivas, se penalizará con una reducción de dos tercios en la evaluación continua de la asignatura.
- La no asistencia a más del 30% de las horas lectivas, se penalizará con un cero en la evaluación continua de la asignatura.

La nota obtenida en la evaluación continua (50% de la nota final) se mantendrá en todas las oportunidades de examen del año académico 2017/2018.

Para los estudiantes que se matriculen en la convocatoria de Fin de Carrera (que tienen 24 ECTS pendientes de cursos anteriores, con asignaturas cursadas pero no aprobadas) sólo se tendrá en cuenta la nota del examen.

La corrección de los exámenes finales será [ciega].

Las fechas y horarios de las pruebas de evaluación de las diferentes convocatorias son las especificadas en el calendario de pruebas de evaluación aprobado por la Junta de Centro para el curso 2017/2018.

En el caso de conflicto o disparidad entre las fechas de los exámenes prevalecerán las señaladas en la página web de la Facultad.

Fuentes de información	
Bibliografía Básica	
Hofstede, G et al;, Cultures and organizations: The software of the mind , McGraw Hill, 2010	
Bibliografía Complementaria	
Alvarez, G, La comunicación como reflejo cultural: elementos no verbales, Mergablum, 2003	
Trompenaars, F., Riding the waves of culture , The Economist, 1993	
Jamardo, B., Body language in intercultural negotiations , Licolm Europe, 2006	
Earley, P. et al.,, Developing cultural intelligence at work , Stanford Business books, 2006	
Livermore, D., The cultural intelligence difference, Amazon books, 2011	
Samovar, L.et al.,, Intercultural Communication: A Reader, 14th ed, Wadsworht, 2014	
Llamazares, O., Protocolo empresarial internacional , Global Marketing Strategies, 2013	
Gesteland, R, Cross-cultural business behaviour, CBS PRESS, 2002	
Mole, J., Mind your manners: Managing business culture in the New Global Europe, Nicholas Brealey, 2003	
Livermore, D., Leading with cultural intelligence , Amazon books, 2010	
Dumetz, J. et al.,, Cross-cultural management textbook, Dumetz. Eds, 2012	
Dowling, p.et al.,, International Human Resources Management, South Western Cencage, 2009	
www.geert-hofstede.com,	
www.business-negotiations.com,	
www.pewresearch.org (country attitudes worldwide),	
http://www.worldvaluessurvey.org/ (cultural values worldwide),	
www.Kwintessential.co.uk (multicultural resources. On line quizzes.Free country guides),	
Jamardo, B., Lideranca intercultural: O grande desafio da globalizaciao, 20 Valores nº.1. Angola, 2011	
www.globalnegotiator.com/es,	
Hannum, K; Mc Feeters, B & Booysen, L, Leading across differences: Casebook , Wiley, 2010	

LLamazares, O, Protocolo empresarial internacional, Global Marketing Strategies, 2013

Simond, F. Como negociar en inglés, Global Marketing Strategies, 2010

www.CulturalQ.com,

Molinsky, A, Global Dexterity: How to adapt your behaviour across cultures, HBS Publishing, 2013

Livermore, D, Driven by difference: How Great Companies Fuel Innovation through Diversity, Amazom Books, 2016

Xiandong, D, & Guo-Ming, Ch., Conflict management and intercultural communication: The art of intercultural harmony, Routledge, 2017

Recomendaciones

Otros comentarios

Esta guía docente está redactada por el coordinador en inglés. En caso de existir diferencias entre versiones en idiomas distintos, la que prevalece es la que está en inglés.

MUY IMPORTANTE: la cuenta de correo del estudiante de IESIDE ha de ser la que el estudiante revise diariamente, dado que los avisos y comunicaciones se harán a esta cuenta. No se podrá alegar ignorancia ante cualquiera de estos avisos y comunicaciones.