



## DATOS IDENTIFICATIVOS

### Xestión de Operacións Internacionais

Materia	Xestión de Operacións Internacionais			
Código	V06M101V01104			
Titulación	Máster Universitario en Comercio Internacional			
Descritores	Creditos ECTS 4.5	Sinale OB	Curso 1	Cuadrimestre 1c
Lingua de impartición	Castelán			
Departamento				
Coordinador/a	González López, María Isabel			
Profesorado	Díaz-Becerra Martínez, Ana María González López, María Isabel Roca Aymar, José Luis Rocha Rodríguez, Pablo			
Correo-e	isabelg@uvigo.es			
Web	<a href="http://mcinternacional.uvigo.es/es">http://mcinternacional.uvigo.es/es</a>			
Descripción xeral	Na materia pretendese dar a coñecer o alumno os fundamentos das operacións internacionais. En concreto, tratase de proporcionar os coñecementos básicos sobre a xestión da exportación e importación, as técnicas e procedementos que permitan resolver os problemas que se poden plantear no ámbito das operacións internacionais.			

## Competencias

### Código

C6	Conocimiento pormenorizado de las operaciones del comercio internacional, de su fundamento, sus aspectos formales, y sus efectos	
D8	Resolución de problemas prácticos de tributación en las operaciones de comercio internacional.	
D9	Conocimiento de las operaciones de exportación e importación, negociación, trámites de aduanas, contratación, riesgos y financiación	
D10	Conocimiento de las técnicas que permitan analizar, diseñar, planificar, dirigir y realizar las principales operaciones del comercio internacional	

## Resultados de aprendizaxe

Resultados previstos na materia	Resultados de Formación e Aprendizaxe
Resolución de problemas prácticos de tributación nas operacións do comercio internacional.	D8 D9
Coñecemento das operacións de exportación e importación, negociación, trámites de aduanas, contratación, riesgos e financiación	C6 D9 D10
Coñecemento das técnicas que permitan analizar, diseñar, planificar, dirixir e realizar as principais operacións do comercio internacional	C6 D9 D10

## Contidos

### Tema

Tema 1. As operacións empresariais internacionais	1.1 Introducción 1.2 Concepto e clasificación 1.3 Operacións sen xestión estranxeira 1.4 Operacións con xestión estranxeira
---	--

Tema 2. A importación e exportación de mercadorías	2.1 Importación, introducción e adquisición intracomunitaria 2.2 Exportación, expedición e entrega intracomunitaria 2.3 Contrato de compravenda internacional: a arbitraxe comercial 2.4 Política comercial
Tema 3. Xestión aduaneira	3.1 Aduanas 3.2 Análise e manexo do TARIC 3.3 Despacho aduaneiro 3.4 Operacións intracomunitarias: INTRASTAT 3.5 Réximes Económicos Aduaneiros
Tema 4. Licitacións públicas internacionais	4.1 Organismos multilaterais de desenvolvemento 4.2 Licitacións públicas internacionais 4.3 O proceso de licitación
Tema 5. As alianzas estratégicas internacionais e as súas operacións	5.1 Acordos de cooperación empresarial 5.2 Clases de acordos 5.3 Vantaxes e desvantaxes 5.4 Principais operacións: joint ventures
Tema 6. Servizos internacionais	6.1 A importancia dos servizos no comercio internacional 6.2 Transporte e loxística 6.3 Actividades aseguradoras 6.4 Outros servizos

### Planificación

	Horas na aula	Horas fóra da aula	Horas totais
Prácticas en aulas informáticas	12	0	12
Resolución de problemas	9	3	12
Traballo tutelado	3	26.5	29.5
Outros	0	3	3
Foros de discusión	0	5	5
Lección maxistral	12	6	18
Probas de resposta curta	2	20	22
Resolución de problemas	1	10	11

\*Os datos que aparecen na táboa de planificación son de carácter orientador, considerando a heteroxeneidade do alumnado.

### Metodoloxía docente

	Descripción
Prácticas en aulas	Trátase de buscar nas páxinas web adecuadas a información necesaria para a cumplimentación de documentos de importación, exportación, certificados...
Resolución de problemas	Exemplos prácticos e resolución de problemas que axuden a comprender e aplicar a materia impartida nas clases maxistrais.
Traballo tutelado	Ellaborar un informe para a posta en marcha dunha empresa mixta española nun país latinoamericano e unha tarefa complementaria sobre política comercial. Traballo sobre Licitacións Públicas Internacionais.
Outros	*Webinar
Foros de discusión	Participación en foros abertos na plataforma faitic. Poden ser tamén foros de aprendizaxe que poden dar ou non lugar a un debate.
Lección maxistral	Son horas presenciais que soamente implican para os alumnos a participación expondo preguntas e debates. Trátase de ofrecer de forma resumida a teoría necesaria para levar a cabo as metodoloxías indicadas anteriormente.

### Atención personalizada

Metodoloxías	Descripción
Lección maxistral	No horario de tutorías e/ou acordado co alumno/a.
Prácticas en aulas informáticas	No horario acordado entre o conferenciante e o alumno/a.
Resolución de problemas	No horario de tutorías e/ou acordado co alumno/a. No horario acordado entre o conferenciante e o alumno/a.
Traballo tutelado	No horario de tutorías e/ou acordado cos alumnos. No horario acordado entre o conferenciante e os alumnos. A través do correo electrónico ou faitic.

### Avaliación

Descripción	Cualificación	Resultados de Formación e Aprendizaxe

Prácticas en aulas informáticas	Asistencia e participación nas clases	7	D8 D9 D10
Resolución de problemas	Realizados nas horas de traballo persoal dos alumnos	3	D9 D10
Traballo tutelado	Elaborar informes sobre operacións derivadas de alianzas internacionais (creación dunha empresa mixta...) e outras tarefas complementarias (traballo LPI e foros)	40	C6 D9 D10
Lección maxistral	Asistencia e participación nas clases	10	C6 D9 D10
Probas de resposta curta	En probas parciais e/ou no exame oficial da materia	20	C6 D8 D9 D10
Resolución de problemas	En probas parciais e/ou no exame oficial da materia	20	C6 D8 D9 D10

### **Outros comentarios sobre a Avaliación**

#### **Presencial:**

É requisito indispensable para a avaliación continua asistir como mínimo o 70% das horas de aula. Tamén participar en todas as actividades da materia, tales como traballos, exercicios, foros e outras tarefas propostas polos profesores e/ o conferenciantes. Para aprobar a asignatura e necesario superar o 50% no examen o exámenes e un 40% en cada unha das actividades realizadas nas HTA, tendo en conta que a calificación final será un 5 sobre 10.

Reparto da calificación das actividades (incluido exámenes) por temas:

Temas 1, 2, 5 e 6: 40%

Tema 3 Xestión aduanera: 40%

Tema 4 Licitacions públicas internacionais: 20%

Os alumnos que no teñan superado a materia ou non cumpran os requerimentos da avaliación continua deberán utilizar a segunda oportunidade en xullo. Os primeiros realizarán durante o mes de xunio as tarefas que non tiveran presentado o u con nota insuficiente e o exame de xullo. Os segundos terán que presentar dez días antes do exame oficial os trabajos que se lles asignen, mínimo dous, solicitados previamente a través de la plataforma faiitc antes do 1 de maio de 2019. Deben aprobar por separado o exame e cada un dos traballos.

#### **Virtual:**

Cumpren os requisitos da avaliación continua os alumnos que realicen as actividades de todos os módulos e aproben catro. Non se considerará realizada a actividade de un módulo se a nota é inferior a un 3 sobre 10. Tamén é obligatorio participar nos foros e obter unha nota superior a 4 no examen final. As actividades teñen unha puntuación máxima do 60%. No caso de necesitar a segunda oportunidade (xullo) deben solicitar, antes do 31 de mayo de 2019, as tarefas dos módulos nos que obtiveran unha calificación insuficiente e realizar o examen final.

Reparto da cualificación das actividades incluyendo a participación nos foros:

Módulos 1 y 2: 20%

Módulos 3 y 4: 20%

Módulos 5: 20%

Módulos 6: Non é obligatorio. Sube a nota do exame (máximo 1 punto)

Os alumnos que non cumplan os requisitos da avaliación continua deberán acollerse á segunda oportunidad, distinguindo dúas situacions:

- Se ten realizado actividades sen alcanzar o mínimo esixido na avaliación continua: realizarán unha tarefa por cada módulo que non superaran, que solicitarán antes do 31 de maio do 2019 e un examen final.

- Os demás alumnos deben porse en contacto cos profesores responsabeis da materia antes do 1 de maio do 2019 para que se lles asignen as tarefas a realizar, que serán como mínimo 5 actividades e un examen final.

**Para aprobar esta asignatura a cualificación será, en todas as modalidades e oportunidades, un 5 sobre 10.**

## **Bibliografía. Fontes de información**

### **Bibliografía Básica**

GONZALEZ LÓPEZ, M.I., MARTÍNEZ, A.I. et al, **Gestión del comercio exterior de la empresa**, ESIC, 2014

GUISADO TATO, MANUEL, **Internacionalización de la empresa: estrategias de entrada en los mercados exteriores**, Pirámide, D.L., 2002

ROCA AYMAR, J.L., **El arbitraje comercial internacional**, ICEX, 2006

### **Bibliografía Complementaria**

SÁNCHEZ MUÑOZ, M.P. y LAGUNA, N., **El comercio exterior de España. Teoría y práctica**, Pirámide, 2012

ROCA AYMAR, J.L., **El arbitraje mercantil internacional On Line**, ICEX, 2011

## **Recomendación**

### **Materias que continúan o temario**

Dereito Internacional e Contratación/V06M101V01201

Fiscalidade Internacional/V06M101V01203

Márketing Internacional/V06M101V01202

Transporte e Loxística/V06M101V01204

### **Materias que se recomienda cursar simultaneamente**

Dirección Internacional da Empresa e os Mercados no Mundo/V06M101V01102

Economía Internacional/V06M101V01101

## **Outros comentarios**

Esta guía docente anticipa as líneas de actuación que se deben levar a cabo co alumno na materia e se concibe de forma flexible. En consecuencia, pode requerir reaxustes ao longo do curso académico promovidos pola dinámica da clase e do grupo de destinatarios real ou pola relevancia das situaciones que pudiesen xurdir. Asemade, se aportará ao alumnado a información e pautas concretas que sean necesarias en cada momento do proceso formativo.