Universida_{de}Vigo

Guía Materia 2015 / 2016

DATOS IDE	NTIFICATIVOS			
	nia pública e do sector non lucrativo			
Materia	Mercadotecnia			
Materia	pública e do			
	sector non			
	lucrativo			
Código	P04G090V01603		,	,
 Titulación	Grao en		,	,
	Dirección e			
	Xestión Pública			
Descritores	Creditos ECTS	Sinale	Curso	Cuadrimestre
	6	OB	3	2c
Lingua de				
impartición				
Departamen	o Organización de empresas e márketing			
Coordinador,	a Pita Castelo, Jose			
Profesorado	Dopico Parada, Ana Isabel			
	Pita Castelo, Jose			
Correo-e	jpita@uvigo.es			
Web				
Descrición	Coñecer os fundamentos teóricos e prácticos do m marketing aplicadas ao sector público e non lucrat			
	de xestión de marketing público e marketing-mix p Coñecer técnicas de xestión de marketing público: posicionamiento, investigación de mercados, etc., relacional dirixidas aos clientes e usuarios do servi	segmentación o e as técnicas de		
as coi	s estudantes saiban aplicar os seus coñecementos ó npetencias que adoitan demostrarse por medio da el			
B1 Habili	emas dentro da súa área de estudo. dades en la búsqueda de información, en relación cor endo el uso de ordenadores para búsquedas en línea		ormación primarias	y secundarias,
	idad de escucha, de lectura comprensiva y habilidad		ción oral y escrita	
D1 Capac	idad de análisis y síntesis para la elaboración y defer	nsa de argument	tos	
	idad de iniciativa y espíritu emprendedor			
	de aprendizaxe			
	revistos na materia			Resultados de Formación e Aprendizaxe
	os seus coñecementos ó seu traballo ou vocación dun			A2
	s que adoitan demostrarse por medio da elaboración	e defensa de ar	gumentos e a	
	e problemas dentro da súa área de estudo.			
primarias e s	s Habilidades na búsqueda de información, en relacio ecundarias, incluindo ol uso de ordenadores para bús	squedas en línea	1	B1
e escrita	Capacidade de escucha, de lectura comprensiva e h			B3
Jaconrola de	conhecemento dos fundamentos teóricos e prácticos	c da markatina i	miv nública a da	

Desenrolo do conhecemento dos fundamentos teóricos e prácticos do marketing-mix público e do

Desenrolo da Capacidade de análisis e síntesis para a elaboración e defensa de argumentos

Desenrolo da Capacidade de iniciativa e espíritu emprendedor

C	OI	nτ	la	OS

sector no lucrativo

Tema

D1

D12

Tema 1 INTRODUCCIÓN, CONCEPTOS E	1.1. O concepto de marketing, a súa evolución e contido.
CONTIDOS BÁSICOS DO MARKETING PUBLICO	1.2. O marketing e a xestión pública
	1.3. Diferentes Orientacións na Dirección de Organizacións. Características da Orientación ao Mercado
	1.4. O valor e a satisfacción do consumidor.
	1.5. O marketing de Relacions ¿Un novo Paradigma?.
	1.6. O Sistema de Información de Marketing
	1.7. O proceso de investigación do mercado público
Tema 2 A PLANIFICACIÓN ESTRATÉXICA DO	2.1. A Planificación Estratéxica nas Organizacións públicas e sin animo de
MARKETING PÚBLICO	lucro
MARKETING FODEICO	2.2. O Plan Estratéxico.
	2.4. O Marketing e a Planificación Estratéxica pública
	2.5. O Plan de Marketing público
Tema 3 O ENTORNO E O MERCADO PÚBLICO.	3.1. O concepto de mercado.
Tema 5 O ENTONNO E O MENCADO TOBLICO.	3.2. Tipoloxía dos mercados públicos
	3.3. A delimitación do mercado das organizacións públicas e sen ánimo de
	lucro.
	3.4. O microentorno e o macroentorno do marketing público.
Tema 4 O COMPORTAMENTO DO CONSUMIDOR	4.1. O comportamento do consumidor: a súa importancia para o
PÚBLICO	marketing.
	4.2. O proceso de decisión de compra e a súa tipoloxía.
	4.3. Determinantes internos e externos do comportamento de compra.
	4.4. Modelos que explican a conducta do consumidor.
Tema 5 A SEGMENTACIÓN DO MERCADO E O	5.1. A segmentación: concepto e obxectivos.
POSICIONAMENTO DAS ORGANIZACIÓNS	5.1. A segmentación: concepto e obxectivos.5.2. O proceso de segmentación do mercado público.
	5.1. A segmentación: concepto e obxectivos.5.2. O proceso de segmentación do mercado público.5.3 Criterios e estratexias de segmentación.
POSICIONAMENTO DAS ORGANIZACIÓNS	 5.1. A segmentación: concepto e obxectivos. 5.2. O proceso de segmentación do mercado público. 5.3 Criterios e estratexias de segmentación. 5.4. Técnicas e métodos de segmentación. A selección do mercado meta.
POSICIONAMENTO DAS ORGANIZACIÓNS PÚBLICAS E SEN ÁNIMO DE LUCRO	 5.1. A segmentación: concepto e obxectivos. 5.2. O proceso de segmentación do mercado público. 5.3 Criterios e estratexias de segmentación. 5.4. Técnicas e métodos de segmentación. A selección do mercado meta. 5.5. O posicionamento no mercado público
POSICIONAMENTO DAS ORGANIZACIÓNS PÚBLICAS E SEN ÁNIMO DE LUCRO Tema 6 O MARKETING MIX DO SECTOR PUBLICO	 5.1. A segmentación: concepto e obxectivos. 5.2. O proceso de segmentación do mercado público. 5.3 Criterios e estratexias de segmentación. 5.4. Técnicas e métodos de segmentación. A selección do mercado meta. 5.5. O posicionamento no mercado público O 6.1 O producto no sector público
POSICIONAMENTO DAS ORGANIZACIÓNS PÚBLICAS E SEN ÁNIMO DE LUCRO	 5.1. A segmentación: concepto e obxectivos. 5.2. O proceso de segmentación do mercado público. 5.3 Criterios e estratexias de segmentación. 5.4. Técnicas e métodos de segmentación. A selección do mercado meta. 5.5. O posicionamento no mercado público O 6.1 O producto no sector público 6.2 O prezo no sectotor público
POSICIONAMENTO DAS ORGANIZACIÓNS PÚBLICAS E SEN ÁNIMO DE LUCRO Tema 6 O MARKETING MIX DO SECTOR PUBLICO	 5.1. A segmentación: concepto e obxectivos. 5.2. O proceso de segmentación do mercado público. 5.3 Criterios e estratexias de segmentación. 5.4. Técnicas e métodos de segmentación. A selección do mercado meta. 5.5. O posicionamento no mercado público O 6.1 O producto no sector público

Horas na aula	Horas fóra da aula	Horas totais
10	20	30
10	15	25
5	10	15
25	50	75
5	0	5
	Horas na aula 10 10 5 25	10 20 10 15 5 10

^{*}Os datos que aparecen na táboa de planificación son de carácter orientador, considerando a heteroxeneidade do alumnado.

Metodoloxía doce	nte
	Descrición
Estudo de casos/aná	lises Análisis dun feito, problema o suceso real coa finalidade de coñecelo, interpretalo, resolvelo
de situacións	e reflexionar sobre o mesmo para potenciar e completar coñecimentos.
	O profesor indicará ao alumno as preguntas e/o material necesario para que poda elaborar
	informes coas sus respostas.
Seminarios	Seminarios de temas clave
Resolución de problemas e/ou exercicios	Resolucion de problemas planteados en clase
Sesión maxistral	Clase presencial de exposición dos contenidos teóricos da asignatura, impartida polo profesor/a a totalidade do alumnado. Recomiendase ao estudante que traballe previamente o material entregado polo profesor e que consulte a bibliografía recomendada para completar a información co fin de seguir as explicacions e participar activamente nas cuestions e preguntas planteadas ao longo da clase.

Atención person	nalizada
Metodoloxías	Descrición

Sesión maxistral Entrevistas personales con el alumno para solucion de problemas concretos. METODOLOGÍA Y EVALUACIÓN DE LA MODALIDAD SEMIPRESENCIAL: 1. Leer con atención y en caso de duda contactar con el Coordinador Grado Dirección y Gestión Pública, Prof. Dr. Enrique José Varela Álvarez (evalvarez@uvigo.es) 2. Las cuestiones básicas referidas a la metodología de aprendizaje y a la evaluación del mismo se recogen en el Paso 7 "Evaluación". 3. En el apartado "Otros comentarios y segunda convocatoria", se plantea la estructura de aprendizaje, los soportes virtuales y la valoración de cada uno de ellos. Pto de atención de semipresencialidade. Ao inicio de cada cuadrimestre, a Facultade de Ciencias Sociais e da Comunicación fixará un espazo estable para realizar as actividades de seguimento e evaluación continua que se diseñen por parte do tutor de cada materia. En dito espazo o alumnado disporá de ordenadores con conexión a internet, para o correcto desenrolo do proceso de aprendizaxe.

Estudo de situacións

Entrevistas personales con el alumno para solucion de problemas concretos. METODOLOGÍA Y casos/análises de EVALUACIÓN DE LA MODALIDAD SEMIPRESENCIAL: 1. Leer con atención y en caso de duda contactar con el Coordinador Grado Dirección y Gestión Pública, Prof. Dr. Enrique José Varela Álvarez (evalvarez@uvigo.es) 2. Las cuestiones básicas referidas a la metodología de aprendizaje y a la evaluación del mismo se recogen en el Paso 7 "Evaluación". 3. En el apartado "Otros comentarios y segunda convocatoria", se plantea la estructura de aprendizaje, los soportes virtuales y la valoración de cada uno de ellos. Pto de atención de semipresencialidade. Ao inicio de cada cuadrimestre, a Facultade de Ciencias Sociais e da Comunicación fixará un espazo estable para realizar as actividades de seguimento e evaluación continua que se diseñen por parte do tutor de cada materia. En dito espazo o alumnado disporá de ordenadores con conexión a internet, para o correcto desenrolo do proceso de aprendizaxe.

Resolución de problemas e/ou exercicios

Entrevistas personales con el alumno para solucion de problemas concretos. METODOLOGÍA Y EVALUACIÓN DE LA MODALIDAD SEMIPRESENCIAL: 1. Leer con atención y en caso de duda contactar con el Coordinador Grado Dirección y Gestión Pública, Prof. Dr. Enrique José Varela Álvarez (evalvarez@uvigo.es) 2. Las cuestiones básicas referidas a la metodología de aprendizaje y a la evaluación del mismo se recogen en el Paso 7 "Evaluación". 3. En el apartado "Otros comentarios y segunda convocatoria", se plantea la estructura de aprendizaje, los soportes virtuales y la valoración de cada uno de ellos. Pto de atención de semipresencialidade. Ao inicio de cada cuadrimestre, a Facultade de Ciencias Sociais e da Comunicación fixará un espazo estable para realizar as actividades de seguimento e evaluación continua que se diseñen por parte do tutor de cada materia. En dito espazo o alumnado disporá de ordenadores con conexión a internet, para o correcto desenrolo do proceso de aprendizaxe.

	Descrición C		Cualificación		Resultados de Formación e Aprendizaxe	
Estudo de casos/análises de situacións	Realización de casos vistos en clase	20	A2	B1 B3	D1 D12	
Resolución de problemas e/ou exercicios	Realización de exercicios vistos en clase	20	A2	B1 B3	D1 D12	
Probas de tipo test	Exámenes tipo test o de resposta curta. Non de tema a desenrolar.	60	A2	B1 B3	D1 D12	
	Probas para evaluación de competencias adquiridas que incluen preguntas pechadas con diferentes alternativas de resposta (verdadeiro/falso, elección múltiple, emparellamiento de elementos).					
	Os alumnos seleccionan unha/s resposta/s entre un número limitado de posibilidades. As respostas erroneas penalizan.					

Outros comentarios sobre a Avaliación

Para aprobar a asignatura requierese satisfacer dos condicións: (1) obter unha puntuación mínima de 5 puntos no conxunto das probas a evaluar e (2) obter como mínimo 4 puntos nas probas tipo test (puntuado sobre 10).

A asistencia a clase e a realización das tarefas propostas polo profesor e obligatoria. A puntuación obtida pola participación así como a realización e entrega de todas aquelas tarefas establecidas polo profesor (casos, exercicios, supostos, exposicións, memorias...), mantense nas convocatorias de Xuño e Xulio pero NON gardaránse para cursos sucesivos.

Realizarase un examen eliminatorio de materia a metade do cuatrimestre e outro a finais do mesmo para aqueles alumnos que sigan a evaluación contínua que inclue a realización e entrega de traballos individuais, críticos e orixinais sobre un tema presentado nos grupos medianos semanalmente.

Aqueles alumnos que non cumplan os requisitos exixidos de participación e/o asistencia á materia así como de entregas de tarefas propostas e, por tanto, non superen a asignatura terán dereito a un examen, que non necesariamente coincidirá co examen do resto dos alumnos.

Os alumnos que opten por seguir a evaluación NON continua serán examinados mediante unha proba escrita valorada sobre 10 puntos, que non necesariamente coincidirá co resto dos alumnos. Neste caso, os alumnos deben indicar expresamente o seu desexo de non seguir a evaluación continua a principio de curso (durante o primeiro mes do semestre)

Os alumnos de movilidade internacional terán dereito a realización da evaluación continua a partir do momento da sua incorporación

Os exames oficiais da materia realizaránse nas datas, lugares e horas designadas polo Decanato e publicadas ao efecto nos lugares e plazos establecidos

METODOLOGÍA Y EVALUACIÓN DE LA MODALIDAD SEMIPRESENCIAL

1. Leer con atención y en caso de duda consultar con el Coordinador del Grado en Dirección y Gestión Pública, Prof. Dr.

Enrique José Varela Álvarez (evalvarez@uvigo.es)

- 2. Cuadro básico de "metodología" y "evaluación" de la materia (en caso de duda, consultar con el/a responsable de la materia):
- 1. Aprendizaje con apoyo del tutor:
- 1.1 Apoyo docente: 10 horas
- 1.2 Foro de dudas por temas (on line): 8 horas web materia Faitic
- 1.3 Foro de debate por temas (on line): 8 horas web materia Faitic

NORMAS BÁSICAS DE SEMIPRESENCIALIDAD:

- 1. El alumnado matriculado en la modalidad semipresencial se compromete con el equipo docente a seguir un régimen de "evaluación continua semipresencial", que implica la participación presencial o virtual en las actividades que el profesorado diseñe para dicha modalidad.
- 2. La modalidad semipresencial supone la evaluación continua del aprendizaje del alumnado, a tal fin se establece con carácter general, que la prueba final tendrá lugar la última de las 6 sesiones de seguimiento, bien de forma presencial (aula Facultad CCSSC), bien de forma virtual (Skype o sistema similar Hangout).
- 3. El alumnado que no participe en más del 80% de las actividades ☐de evaluación continua semipresencial☐ propuestas por el profesorado, será evaluado según los criterios que establezca el equipo docente en cada materia.

Bibliografía. Fontes de información

Chías, Josep, Marketing Público, 1995,

Kotler, P., Introducción al Marketing, 2009,

Rufin Moreno, R. y Medina Molina, C., Marketing Público: Investigación, Aplicaciones y Estrategia, 2012,

Recomendacións

Outros comentarios

 \square Las modalidades presencial y semipresencial del Grado en Dirección y Gestión Pública, comparten un mismo plan de estudios, cuyas materias (de 1° a 4°) ayudan a desarrollar un aprendizaje de competencias basado en la evaluación continua. \square