# Universida<sub>de</sub>Vigo

Guía Materia 2016 / 2017

DATOS IDENT						
Publicidad in						
Asignatura	Publicidad					
	internacional					
Código	P04G190V01907					
Titulacion	Grado en					
	Publicidad y					
	Relaciones					
	Públicas					
Descriptores	Creditos ECTS	Seleccione	Curso	Cuatrimestre		
	6	OP	4	1c		
Lengua	Castellano					
Impartición	Gallego					
Departamento	Comunicación audiovisual y publicidad	'	·	_		
Coordinador/a	Corbacho Valencia, Juan Manuel					
Profesorado	Corbacho Valencia, Juan Manuel					
Correo-e	jmcorbacho@uvigo.es					
Web						
Descripción	La publicidad internacional ha adquirido un protago	onismo especial en	los últimos años a	nte un panorama de		
general	oferta saturada de productos prácticamente intercambiables. Así, la comunicación se convierte en el					
	intangible diferenciador a la vez que necesario para poder vender estos bienes y servicios en distintos					
	mercados.					
	La materia está encaminada a mostrar al alumno las estrategias empleadas a tales fines junto con todas las					
	implicaciones que conlleva sobre todo desde un pu	into de vista comun	icativo.			

	implicaciones que conneva sobre touto desde un punto de vista confunicativo.
Com	petencias
Códi	90
A5	Que los estudiantes hayan desarrollado aquellas habilidades de aprendizaje necesarias para emprender estudios posteriores con un alto grado de autonomía.
C1	Conocimiento de la evolución histórica de la comunicación publicitaria y de las relaciones públicas, así como de los aspectos industriales, socio-políticos y estéticos que inciden en sus elementos, formas y procesos
C5	Conocimiento teórico-práctico de los elementos, formas y lenguajes de la publicidad y de las relaciones públicas en el contexto local/regional, nacional e internacional.
C9	Conocimiento de las estrategias de comunicación y su desarrollo creativo, aplicables en todo tipo de organizaciones, así como de las metodologías necesarias para su análisis, auditoría y evaluación.
D3	Competencias colaborativas: capacidad de adaptación a los objetivos y valores organizacionales y de trabajo en equipo

Resultados de aprendizaje				
Resultados previstos en la materia		Resultados de Formación y Aprendizaje		
Elaborar dinámicas de trabajo en grupo en nuevos entornos colaborativos			D3	
Que los estudiantes demuestren poseer y comprender conocimientos en un área de estudio que parte de la base de la educación secundaria general y suele encontrarse la un nivel que, a pesar de se apoyar en libros de texto avanzados, incluye también algunos aspectos que implican conocimientos procedentes de la vanguardia de su campo de estudio.				
Interpretar y analizar el entorno económico, político, sociocultural, tecnológico y comunicativo en el contexto de la economía globalizada y la incidencia de la comunicación publicitaria en sus distintas facetas en la misma.	A5	C1		
Redactar y exponer de forma académica, siguiendo las normas preceptivas formales y de contenido, de trabajos de investigación	A5	C5	D3	
Contextualizar el origen, evolucón y tendencias de futuro más inmediatas en la comunicación		C1		
publicitaria internacional		C5		
Desarrollar estrategias y procesos encaminados a la creación y realización de mensajes publicitarios en distintos soportes y medios de comunicación		C9		

Contenidos			
Tema			
La publicidad en el marco del marketing	Historia y definiciones		
internacional	El marketing internacional en el contexto de la empresa		
	La internacionalización de la empresa		
El anunciante internacional	Definición y clasificación de los anunciantes internacionales		
	La función del anunciante internacional en el proceso publicitario		
	El papel de las agencias de publicidad en los contextos internacionales		
La marca país	Componentes de la imagen de marca país		
	Estudio del country-of-origin-effect		
	El Nation Brand Index		
El mensaje publicitario internacional y sus	La creación de campañas internacionales y globales		
condicionantes	Estandarización vs. adaptación		
	Los condicionantes de la comunicación publicitaria internacional		

	Horas en clase	Horas fuera de clase	Horas totales
Debates	4	10	14
Trabajos de aula	4	20	24
Presentaciones/exposiciones	10	50	60
Estudio de casos/análisis de situaciones	4	20	24
Sesión magistral	27	0	27
Pruebas de tipo test	1	0	1

<sup>\*</sup>Los datos que aparecen en la tabla de planificación son de carácter orientativo, considerando la heterogeneidad de alumnado

Metodologías		
	Descripción	
Debates	Se trata de debates bien en español o en inglés sobre artículos de actualidad y publicaciones de	
	referencia sobre los contenidos programáticos.	
Trabajos de aula	Ejercicios prácticos puntuales que se entregan en la propia sesión.	
Presentaciones/exposicio Presentación de un trabajo final sobre alguna temática relacionada con el contenido de la materia		
nes	puede elegir el alumno o grupo de alumnos y que está tutorizado por el profesor.	
Estudio de casos/análisis	Estudio de casos reales de campañas internacionales desde los parámetros tratados en el marco	
de situaciones	teórico.	
Sesión magistral	Exposición del temario con ejemplos y referencias de actualidad.	

## Atención personalizada

## Metodologías Descripción

Trabajos de aula Los trabajos de aula serán encargos bien individuales o bien grupales supervisados por el profesor.

Evaluación	Descripción	Calificación	D.	Resultados de		
	Descripcion	Callicacion	F	Formación y Aprendizaje		
Trabajos de aula	Ejercicios supervisados por el profesor que se entregan en la misma sesión.	20		C5 C9	D3	
Presentaciones/exposiciones	Presentación de un trabajo final individual o grupal sobre un tema relacionado con la publicidad internacional y previamente acordado con el profesor.	40	A5	C5 C9	D3	
Estudio de casos/análisis de situaciones	Estudio de casos reales de campañas internacionales desde los parámetros tratados en el marco teórico.	20		C9	D3	
Pruebas de tipo test	Preguntas cortas de respuesta única o de rellenar huecos.	20		C1 C5 C9		

#### Otros comentarios sobre la Evaluación

## Fuentes de información

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

DE MOOIJ, M. (1998). *Global marketing and advertising: Understanding cultural paradoxes*. Thousand Oakes: Sage Publications.

DE MOOIJ, M. (2003). Consumer Behavior and Culture. Thousand Oakes: Sage Publications.

ELINDER, E. (1965). How International can European Advertising be? **En:** *Journal of Marketing*, vol. 29, nº 2, pp. 7-11.

HARRIS, G. (1984). The Globalization of Advertising. En: International Journal of Advertising, vol. 3, nº 3, pp. 223-234.

HITE, R.E. y FRASER, C. (1988). International Advertising Strategies of Multinational Corporations. **En:** *Journal of Advertising Research*, vol. 28, nº 3, pp. 9-17.

VALDÉS RODRÍGUEZ, M.C. (2004). la Plana: Publicacions de

#### Recomendaciones

#### Asignaturas que se recomienda cursar simultáneamente

Comunicación alternativa: Medios virtuales y nuevos soportes publicitarios/P04G190V01903 Dirección de comunicación/P04G190V01701

#### Asignaturas que se recomienda haber cursado previamente

Teoría y práctica de la comunicación publicitaria/P04G190V01105 Creatividad publicitaria/P04G190V01304 Elaboración del mensaje publicitario/P04G190V01401 Estrategias de la comunicación publicitaria/P04G190V01402 Estructuras y actividad de la agencia publicitaria/P04G190V01403 Evaluación de la eficacia publicitaria/P04G190V01601 Planificación y gestión de medios publicitarios/P04G190V01602