Universida_{de}Vigo

Guía Materia 2015 / 2016

| DATOS IDEN | TIFICATIVOS | C TIPMXXXXXIII | | 771111111 | | | |
|-----------------------|--|--|------------------|--------------------|--|--|--|
| Derecho me | | | | | | | |
| Asignatura | Derecho | | | | | | |
| J | mercantil | | | | | | |
| Código | O04G020V01205 | | | | | | |
| Titulacion | Grado en | | | | | | |
| | Administración y | | | | | | |
| | Dirección de | | | | | | |
| | Empresas | | | | | | |
| Descriptores | Creditos ECTS | Seleccione | Curso | Cuatrimestre | | | |
| | 6 | ОВ | 1 | 2c | | | |
| Lengua Impartición | Castellano | | | | | | |
| Departamento | Derecho privado | | | | | | |
| Coordinador/a | de los Ríos Sánchez, Juan Manuel | | | | | | |
| Profesorado | de los Ríos Sánchez, Juan Manuel | | | | | | |
| | Paula Pombar, Mercedes de | | | | | | |
| Correo-e | jmrios@uvigo.es | | | | | | |
| Web | | | | | | | |
| Descripción | Derecho Mercantil es una materia que se cursa | en el segundo cuatrin | nestre del prime | r año del Grado en | | | |
| general | Administración de Empresas. En ella se estudian los principales aspectos del estatuto jurídico del empresario, | | | | | | |
| | | la organización jurídica de la empresa y la actuación de los empresarios en el mercado, de modo que el | | | | | |
| | alumno perciba y comprenda que el mercado e sujetos que intervienen contraen derechos y ob justicia. | | | | | | |

| Comp | petencias |
|-------|--|
| Códig | 0 |
| B1 | Capacidad de análisis y síntesis |
| B2 | Pensamiento crítico y autocrítico |
| B5 | Habilidades de comunicación oral y escrita |
| B8 | Comunicarse con fluidez en su entorno incluyendo competencias interpersonales de escucha activa, negociación, |
| | persuasión y presentación |
| B10 | Emitir informes de asesoramiento sobre situaciones concretas de empresas y mercados |
| B13 | Capacidad de aprendizaje y trabajo autónomo |
| B14 | Capacidad de aplicar los conocimientos teóricos y prácticos adquiridos en un contexto académico especializado |
| C3 | Poseer y comprender conocimientos acerca de: Los aspectos internos, funciones y procesos de las organizaciones |
| | incluyendo su naturaleza, estructura, gobierno, operativa y dirección |
| C4 | Poseer y comprender conocimientos acerca de: El marco económico que regula las actividades empresariales, y la |
| | correspondiente normativa |
| D3 | Responsabilidad y capacidad para asumir compromisos |
| D5 | Motivación por la calidad y la mejora continua |

| Resultados de aprendizaje | | | | |
|---|------------|--|----|--|
| Resultados previstos en la materia | | Resultados de Formación y Aprendizaje | | |
| Identificar los sujetos que tienen la consideración de empresario, a fin de poder determinar quién | B10 | C3 | D3 | |
| es responsable, frente a terceras personas, de las actuaciones que se realicen en el mercado. | B13 B14 | C4 | D5 | |
| Conocer las particularidades y rasgos propios de los distintos tipos de sociedades mercantiles, de modo | | C3 C4 | D3 | |
| que se comprenda la figura del empresario societario. | B10 B14 | | | |

| Dominar la regulación jurídica de la actividad de los empresarios en el mercado, de modo que se pueda | B1 B2 | C3 C4 | D3 D5 |
|---|----------|----------|------------|
| comprender de forma básica el marco legal en el que se desenvuelve la actividad empresarial. | B5 | CT | <i>D</i> 3 |
| | B10 | | |
| Determinar qué norma jurídica es aplicable a cada caso concreto, para poder resolver de forma | B1 | C3 | D3 |
| práctica | B2 | C4 | D5 |
| posibles problemas planteados en relación con la actuación del empresario en el mercado. | B5 | | |
| | B10 | | |
| | B13 | | |
| | B14 | | |
| Resolver de forma razonada los problemas jurídicos planteados. | B1 | C3 | D3 |
| | B2 | C4 | D5 |
| | B5 | | |
| | B8 | | |
| | B10 | | |
| | B13 | | |

| Contenidos | |
|--|---|
| Tema | |
| Bloque 1: Introducción a la normativa mercantil. | (*)1.1. El Derecho Mercantil como Derecho de la actividad económica |
| | 1.2. Fuentes del D. Mercantil |
| Bloque 2: Estatuto jurídico del empresario. | (*)2.1. Empresa y empresario |
| | 2.2. El empresario individual |
| | 2.3. Representación mercantil y contabilidad del empresario |
| | 2.4. Los consumidores y usuarios |
| Bloque 3: Propiedad industrial. | (*)3.1. Publicidad legal: el Registro Mercantil |
| | 3.2. Publicidad comercial |
| | 3.3. Propiedad Industrial e Intelectual |
| | 3.4. La Competencia mercantil |
| Bloque 4: Derecho de sociedades. | (*)4.1. Introducción y teoría general |
| | 4.2. Sociedades personalistas |
| Bloque 5: Nociones sobre contratos y títulos- | (*)5.1. La Sociedad Anónima |
| valores. | 5.2. La Sociedad de Responsabilidad Limitada |
| Bloque 6: Concurso del empresario. | (*)6.1. Sociedades especiales y de base mutualista |
| | 6.2. Agrupaciones de empresas |

| Planificación | | | | | | |
|----------------------|----------------|----------------------|---------------|--|--|--|
| | Horas en clase | Horas fuera de clase | Horas totales | | | |
| Sesión magistral | 48 | 61 | 109 | | | |
| Tutoría en grupo | 5 | 0 | 5 | | | |
| Pruebas de tipo test | 4 | 32 | 36 | | | |

^{*}Los datos que aparecen en la tabla de planificación son de carácter orientativo, considerando la heterogeneidad de alumnado

| Metodologías | |
|------------------|---|
| | Descripción |
| Sesión magistral | Exposición por parte del profesor de los contenidos sobre la materia objeto de estudio, bases |
| | teóricas y/o directrices de un trabajo, ejercicio o proyecto a desarrollar por el estudiante. |
| Tutoría en grupo | Entrevistas que el alumno mantiene con el profesorado de la asignatura para |
| | asesoramiento/desarrollo de actividades de la asignatura y del proceso de aprendizaje |

| Atención personal Metodologías | · · | | | | |
|---|---|--|--|--|--|
| Metodologias | Descripción | | | | |
| Sesión magistral | En todos los tipos de clases es importante la participación activa del alumnado. Deben consultar cualquier tipo de duda o cuestión que les surja. Asimismo el profesor procurará suscitar intervenciones de los alumnos sobre la materia tratada para facilitar su comprensión y aprendizaje. | | | | |
| Tutoría en grupo En todos los tipos de clases es importante la participación activa del alumnado. Deben co cualquier tipo de duda o cuestión que les surja. Asimismo el profesor procurará suscitar intervenciones de los alumnos sobre la materia tratada para facilitar su comprensión y a | | | | | |
| Pruebas | Descripción | | | | |
| Pruebas de tipo test | En todos los tipos de clases es importante la participación activa del alumnado. Deben consultar cualquier tipo de duda o cuestión que les surja. Asimismo el profesor procurará suscitar intervenciones de los alumnos sobre la materia tratada para facilitar su comprensión y aprendizaje. | | | | |

| Evaluación | | | | | |
|------------|--|---------------------------------------|-----|----------|-----|
| | Descripción | CalificaciónResultados de Formación y | | | |
| | | | Α | prendiza | aje |
| Pruebas de | Se realizarán cuatro pruebas de tipo test a lo largo del curso. Cada una | 100 | B1 | C3 | D3 |
| tipo test | de ellas contará un 25% de la nota final. Es necesario realizar todas | | B13 | C4 | D5 |
| | para superar la materia por evaluación continua. | | B14 | | |

Otros comentarios sobre la Evaluación

EVALUACIÓN CONTINUA La planificación y metodología expuestas en esta guía docente suponen la aplicación de un sistema de evaluación contínua, por lo que se requiere la actividad presencial del alumno, y la calificación final se obtendrá de la evaluación global de todas las actividades, pruebas y valores porcentuales descritos anteriormente.

EXAMEN FINAL

No se realizará examen final propiamente dicho para los alumnos que sigan el sistema de evaluación continua. Los tres primeros test se realizarán durante el curso. El último, en la primera fecha de las establecidas por la Junta de Facultad como oficiales de exámenes. Quienes no aprueban la asignatura por este sistema podrán presentarse, en la segunda de dichas fechas, al examen que se describe a continuación.

SEGUNDA CONVOCATORIA

Para los alumnos que no sigan el sistema de evaluación continua y para los que no lo superen, se realizará una sola prueba de tipo test que comprenda el conjunto de la materia, en la que sólo se aprobará la asignatura si se obtiene un mínimo del sesenta por ciento de aciertos. Esta prueba será la única posible de realizar en la segunda de las fechas establecidas por la Junta de Facultad como oficiales de exámenes.

Las fechas de los horarios de las pruebas evaluación de las diferentes convocatorias son las especificadas en el calendario de las pruebas de evaluación aprobado por la Junta de Centro para el curso 2015-2016.

En caso de conflicto o disparidad entre las fechas de los exámenes prevalecerán las señaladas en la paágina web de la FCETOU.

Fuentes de información

De la Cuesta Rute, J.M. (dir.), Derecho Mercantil para grados no jurídicos, Última,

Código de Comercio y leyes complementarias, Última,

Código civil, Última,

ARANZADI. Westlaw,

tirant on line.

Recomendaciones

Otros comentarios

La ficha de estudiante debe presentarse dentro de las dos primeras semanas de clase, con una fotografía que permita la fácil identificación del alumno.

Es muy conveniente manejar los textos legales, tanto en el aula como para la preparación de la materia, por lo que se recomienda acudir a clase con los textos legales oportunos.